

AI WERKPROCES CANVAS



1

Doel

Waarom doe je dit?

Doelgroep

Voor wie doe je dit?

Stakeholders

Wie zijn erbij betrokken?

Bronnen

Welke input is er nodig?

Eindresultaat

Wat lever je concreet op?

Criteria

wanneer is het goed?

1.

2.

3.

2

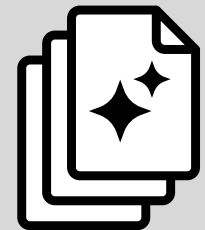
Beschrijf de hoofdstappen



Stap 1

Stap 2

Stap 3



1

Doel

Waarom doe je dit?

Het managementteam elke maand voorzien van een helder overzicht van operationele prestaties, zodat zij strategische beslissingen kunnen nemen.

Doelgroep

Voor wie doe je dit?

Managementteam
(5 leden: CEO, CFO, COO, directeur HR & Sales)

Stakeholders

Wie zijn erbij betrokken?

Financieel controller
HR-manager,
sales analyst,
Procesverantwoordelijke

Bronnen

Welke input is er nodig?

- Maandelijkse export uit ERP-systeem (Excel)
- HR dashboard (verzuimcijfers, vacatures)
- Sales pipeline overzicht (CRM export)
- Vorige maandrapportage (voor trends)

Eindresultaat

Wat lever je concreet op?

PowerPoint presentatie van 8-10 slides met executive summary, financiële kerncijfers, statistieken, sales performance en top 3 aandachtspunten met acties.

Criteria

wanneer is het goed?

1. Cijfers zijn accuraat uit bronsystemen
2. Trends en afwijkingen zijn benoemd
3. Op tijd en bruikbaar voor MT-vergadering

2

Beschrijf de hoofdstappen

VERZAMELEN & STRUCTUREREN

Alle ruwe data uit bronsystemen samenvoegen in één overzichtelijke tabel met standaard KPI's

Stap 1



ANALYSEREN & INTERPRETEREN

Trends identificeren, maand-op-maand vergelijken, afwijkingen t.o.v. target analyseren

Stap 2



RAPPORTEREN & VISUALISEREN

Conceptpresentatie maken met grafieken, tabellen en executive summary.

Stap 3